

CARDINO KIT PRESSE

Cardino

Model 3

2022 • 8.400 KM



Listed by
Jenny Gomez

FOR SALE

34.300€



cardino.fr

Vendez votre VE en ligne !



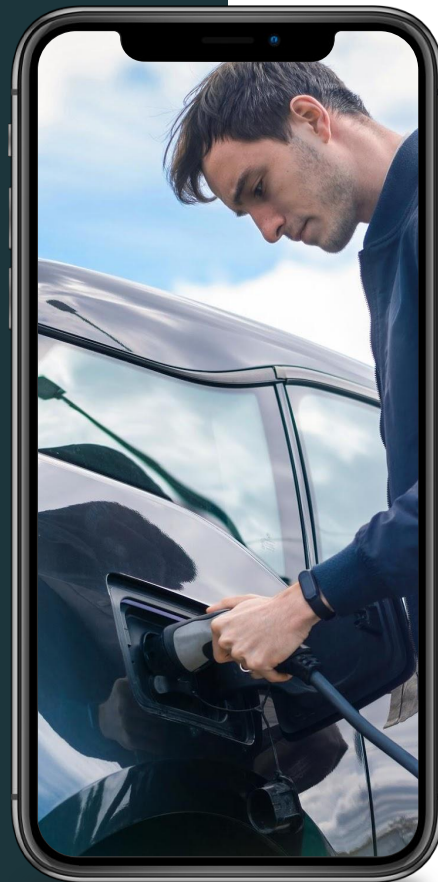
Sommaire

A propos de Cardino	3
Communiqué de presse	5
Nos valeurs	6
Les chiffres	7
Fonctionnement	8
Etapes clés	9
Notre équipe	10
Nos partenaires	12
FAQ	13
Contact	14

A propos

L'Occasion Electrifiée

Cardino, start-up berlinoise fondée en 2022, révolutionne la vente de véhicules électriques d'occasion en abolissant les frontières entre les marchés Européens.





Lukasz Pajak

ABOUT US

Nos fondateurs

Lukasz Pajak

- Diplômé de l'École des Hautes Études Commerciales (SGH) de Varsovie
- Expérience en gestion de marketplaces et stratégie numérique (McKinsey, Rocket Internet)
- Expertise dans les secteurs de l'automobile et du commerce en ligne



Henrik Sachs

Henrik Sachs

- Diplômé de Cambridge, ex-chercheur en data-science à Stanford
- Expertise en technologie renouvelables et véhicules électriques
- Ex-consultant McKinsey, spécialisé dans le développement durable

Marché des voitures électriques d'occasion : la startup berlinoise Cardino arrive en France et s'associe à La Centrale pour proposer une solution innovante

En France, le marché des véhicules électriques (VE) d'occasion croît rapidement mais fait face à de nombreux défis. Cardino, une startup berlinoise en plein essor, propose une solution digitale innovante pour faciliter leur vente et encourager la transition vers une mobilité durable. Son partenariat avec La Centrale représente une opportunité unique pour revitaliser ce marché en pleine expansion.

Malgré l'intérêt croissant pour les VE, le marché de l'occasion reste complexe. Une étude de La Centrale montre une chute de 20 % de leur valeur résiduelle en un an, ce qui pousse les propriétaires à conserver leur VE.

Cardino répond donc aux défis du marché des VE d'occasion en offrant une solution digitale qui simplifie leur vente. En cinq minutes, les propriétaires peuvent publier leur véhicule aux enchères, accessible à des concessionnaires dans toute l'Europe. Cette approche permet ainsi de trouver des acheteurs dans des pays où la demande est plus forte et les prix plus élevés.

Faisant de la France sa priorité stratégique pour 2025, Cardino signe alors avec La Centrale, leader des petites annonces automobiles en France. Ce partenariat témoigne de l'engagement des deux entreprises à créer la première solution 100 % en ligne pour vendre une voiture rapidement et facilement. Ensemble, elles positionnent l'amitié Tech franco-allemande comme incontournable dans l'innovation en mobilité durable.

NOS VALEURS

Engagés pour un transport plus durable

Alors que les services de Cardino s'étendent à travers l'Europe, notre engagement envers l'innovation et la responsabilité environnementale dans le secteur automobile reste immense. Nous croyons profondément en la mobilité durable et souhaitons créer un meilleur marché de la seconde-main pour les véhicules électriques, en prolongeant leur durée de vie et en améliorant leur valeur résiduelle.



La Différence Cardino

01

Une précision poussée par la technologie

Vendre un VE n'a jamais été aussi simple. Tout, de la mise en ligne d'une enchère à la réception d'une offre, est numérique, ce qui signifie que vous pouvez atteindre des acheteurs dans d'autres pays sans bouger de chez vous.

02

Une expérience simple et intuitive

La plateforme de Cardino est aussi intuitive et conviviale que possible. Après avoir accepté une offre sans engagement, nous organisons même l'enlèvement du véhicule, ce qui vous évite tout tracas de transport. Vous recevez l'argent avant l'enlèvement, c'est donc sans risque pour vous. Encore mieux, c'est gratuit ! Les vendeurs ne paient pas un centime, car les coûts opérationnels sont couverts par les concessionnaires qui achètent la voiture.

03

Un réseau pan-Européen de concessionnaires

Nous ne sommes pas juste une plateforme ; nous sommes une communauté de plus de 2 500 vendeurs et 800+ concessionnaires qui ont choisi Cardino pour leurs transactions de véhicules électriques. Le succès de cette communauté témoigne de notre engagement envers la confiance et la satisfaction.

Fonctionnement

01

Inspection Digitale

Les vendeurs utilisent notre outil pour réaliser des inspections de véhicule en autonomie en quelques minutes seulement, vérifiant l'état, l'historique et les rapports de batterie du VE.

02

Enchères

Nous organisons une enchère virtuelle trois fois par semaine, où des centaines de concessionnaires professionnels de voitures se disputent la meilleure offre. Les vendeurs peuvent retirer votre voiture de l'enchère à tout moment, sans frais.

03

Offres

Notre système envoie automatiquement aux vendeurs les meilleures offres, et ils décident de les accepter ou non, sans aucune obligation ni frais caché.

04

Livraison

Lorsqu'une offre est acceptée, nous nous occupons de la logistique de ramassage et de livraison, tandis que les vendeurs reçoivent l'argent sous trois jours ouvrables.

ETAPES CLES

Un parcours fulgurant

Decembre 2022

Lukasz et Henrik fondent Cardino comme solution aux risques du marché des VE d'occasion. En numérisant l'ensemble du processus, les vendeurs et les acheteurs disposent d'un moyen plus fiable et plus sûr pour transférer des voitures électriques.

August 2023

Cardino dépasse les 4 millions d'euros en valeur marchande brute (GMV), avec un taux de croissance trimestriel supérieur à 50%. La plateforme a réduit le délai de transaction des VE, passant d'une moyenne de 27 jours à seulement cinq.

September 2023

Cardino prouve son business model en dépassant €1M de chiffre d'affaire annualisé en seulement 4 mois et en signant son premier mois rentable.

Juin 2024

Après avoir dépassé les 100 millions d'euros de GMV annualisées, Cardino annonce une levée de fonds de 4 millions d'euros menée par Point Nine et soutenue par des investisseurs comme Nico Rosberg, l'ex-champion du monde de Formule 1.

Octobre 2024

Cardino arrive en France, élargissant sa présence en Europe et facilitant la vente de VE d'occasion pour les utilisateurs français grâce à une interface numérique optimisée.

Notre Equipe

Les personnes derrière l'écran

Chez Cardino, les divers parcours de notre équipe et leur détermination commune pour un transport durable stimulent notre innovation sur le marché des VE d'occasion. Grâce à leurs efforts collectifs et leurs perspectives uniques, nous redéfinissons chaque jour les standards de l'industrie.



Team you can trust



Tosan Teetzmann

Head of Product



« Je suis inspiré par l'esprit de collaboration, la confiance mutuelle et la croissance rapide chez Cardino, où chaque membre de l'équipe contribue à notre incroyable parcours et prend du plaisir en chemin. »



Magda Mrotek

VP Marketing



« Cardino réunit des talents extraordinaires et un environnement stimulant. Ensemble, nous ne faisons pas que changer les règles du jeu, nous réinventons le marché des VE d'occasion avec notre passion pour la créativité et les idées novatrices. »



Alicia Schneider

Head of Finance



« Je suis extrêmement reconnaissante de travailler avec une équipe formidable qui transforme le marché des VE d'occasion. Nous ne faisons pas que construire quelque chose de nouveau, nous révolutionnons également la façon dont l'industrie automobile fonctionne. »



Hugo Jouan

Special Projects Lead



« Depuis le début, j'ai vu Cardino évoluer et transformer le marché des VE d'occasion. Nous sommes rapidement passés d'une idée à un acteur de premier plan. Aujourd'hui, chaque projet mené vise à renforcer cet impact et à concrétiser notre vision. »

La Centrale

Nous avons récemment conclu un partenariat avec le site leader de petites annonces automobiles **La Centrale** afin de permettre à leurs vendeurs de VE particuliers d'utiliser facilement les services de Cardino à travers leur offre "Le Rachat Express"

The logo for La Centrale, featuring the brand name in a bold, white, sans-serif font. The text is set against a dark red background that is shaped like a horizontal pill with rounded ends. A small registered trademark symbol (®) is located at the top right of the word "Centrale".

La Centrale®

FAQ

- **Quel type de véhicules peut-on vendre sur Cardino ?**

Vous pouvez vendre toute voiture électrique ou hybride rechargeable.

- **Combien de temps faut-il pour vendre un véhicule avec Cardino ?**

Plus de 80 % de nos vendeurs reçoivent une offre ferme dans les 72 heures suivant la mise en ligne de leur VE sur Cardino. Nous collectons et livrons le véhicule dans les sept jours suivant une offre acceptée.

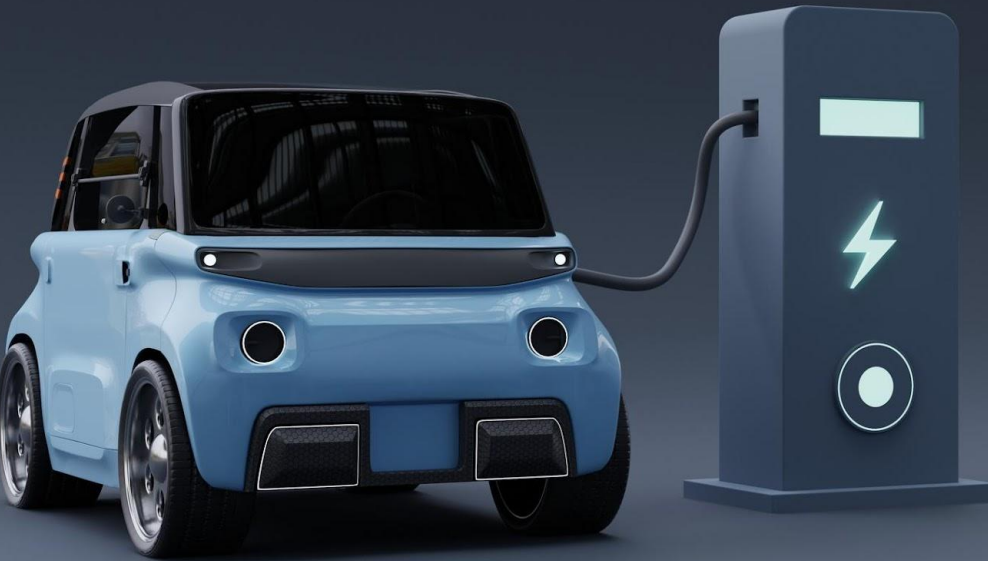
- **Où est-ce que Cardino opère ?**

Nos services pour les vendeurs particuliers sont actuellement disponibles en Allemagne et en France. Les services pour les acheteurs (concessionnaires) sont disponibles en Allemagne, France, Finlande, Danemark et Benelux.

- **Combien ça coûte de vendre un VE sur Cardino ?**


Pour les vendeurs, Cardino est entièrement gratuit, du début à la fin. Il n'y a pas de frais cachés ni de paiements de transfert. Nous facturons une petite commission à nos concessionnaires vérifiés, ce qui signifie qu'il est dans notre intérêt de garantir la meilleure offre possible.





Contactez nous

Téléphone

 +33 6 72 39 74 02

Email

 hugo@cardino.de

Site Web

 www.cardino.fr

Les retours de nos clients

« Tout s'est déroulé sans accroc. Entre l'évaluation, la signature du contrat, et le ramassage, il ne s'est pas passé plus de quelques jours. Le prix était même supérieur à ce qu'un particulier m'avait offert ! »

Benjamin T. - Tesla Model Y