

Nomination stratégique : Benoît Graisely rejoint Salini Immobilier en tant que Directeur commercial grands comptes



Benoît Graisely, Directeur commercial grands comptes

Dans un contexte de développement stratégique, Salini Immobilier, acteur reconnu de l'immobilier d'entreprise, notamment pour ses réalisations de parcs d'activités et de bâtiments clé-en-main, annonce la nomination de **Benoît Graisely** au poste de **Directeur commercial grands comptes**. Il sera en charge de renforcer les relations existantes, et d'identifier de nouvelles opportunités commerciales.

« Je suis ravi de rejoindre Salini Immobilier en tant que Directeur commercial grands comptes afin de me consacrer à la satisfaction des clients utilisateurs et investisseurs en répondant à leurs besoins de construction, de rénovation et de valorisation de leurs parcs d'activités, sites industriels et logistiques. », déclare Benoît Graisely. « Je suis particulièrement attiré par le positionnement et la volonté de croissance de Salini Immobilier, avec qui je partage pleinement les valeurs d'humanisme. Je pense que Salini Immobilier apporte son expertise différenciante dans les projets qu'elle co-produit avec ses clients grâce à des solutions innovantes, pérennes et adaptées. J'y vois une occasion de travailler, sur l'ensemble du territoire, avec une équipe déjà forte ; et de participer activement à l'évolution de l'entreprise sur le marché des parcs d'activités, entrepôts logistiques et sites de production et de stockage au service notamment des industriels français et internationaux. »

Une expertise consolidée au service de Salini Immobilier

Diplômé de l'EDHEC, et ayant précédemment occupé des postes de direction liés au développement commercial au sein d'entreprises du secteur immobilier telles que Kardham, ISG Europe, Cushman & Wakefield, et CBRE, Benoît Graisely apporte une riche expérience aux équipes de Salini Immobilier en qualité de Directeur commercial grands comptes. Au cours de ses précédents mandats, il a joué un rôle déterminant dans la transformation de ces organisations. Son action a notamment permis de réaliser des croissances significatives grâce à l'expansion sur de nouveaux marchés, et des renforcements de domaines d'expertise. Il a aussi participé à la réalisation de grands projets de construction et d'aménagement en immobilier d'entreprise, que ce soit en Ile de France, en régions, ou plus largement en Europe.

Un rôle stratégique dans la dynamique de croissance de Salini Immobilier

En qualité de **Directeur commercial grands comptes**, Benoît Graisely aura pour mission de consolider et de développer les relations avec les grands comptes, en mettant l'accent sur des solutions sur mesure adaptées aux besoins spécifiques des clients investisseurs et utilisateurs de parcs d'activités, sites industriels et logistiques. Son rôle sera également de renforcer la stratégie commerciale de l'entreprise en anticipant les tendances du marché immobilier et en identifiant de nouvelles opportunités de croissance.

Salini Immobilier, engagé pour l'avenir de l'immobilier d'entreprise

Serge de Oliveira, Président de Salini Immobilier précise : *« Les orientations stratégiques menées depuis la redistribution de l'actionnariat début 2025 créent des conditions adéquates pour que Salini Immobilier poursuive sa mutation. Benoît est selon nous particulièrement bien placé pour apporter une nouvelle compétence aux équipes de Salini Immobilier. En intégrant des talents de cette envergure, nous entendons poursuivre notre transformation et répondre aux besoins de nos clients dans un marché immobilier en constante évolution. Sa connaissance approfondie des enjeux de notre secteur d'activité et ses compétences liées à une activité sur laquelle Salini Immobilier vise à se développer sont des atouts décisifs pour accompagner notre évolution. Nous nous réjouissons de l'accueillir au sein de notre équipe. »*



À propos de Salini Immobilier

Créée en 1965, l'entreprise de construction familiale Salini est devenue un acteur reconnu dans le monde de l'immobilier d'entreprise, notamment pour ses réalisations de parcs d'activités et de bâtiments clé-en-main destinés à une clientèle de PME-PMI, ETI. Salini Immobilier emploie aujourd'hui une soixantaine de collaborateurs et a réalisé un chiffre d'affaires de 105 M€ pour 2024. Salini Immobilier propose différents métiers et se structure autour de plusieurs domaines d'expertise : conception, construction, rénovation, promotion et développement.

À propos des agences Salini Immobilier

Salini Immobilier étend son activité en direction de la région Nouvelle Aquitaine après l'ouverture, en 2019, d'un bureau à Lyon, puis Aix-en-Provence (2020), Toulouse (2022) et enfin les Hauts de France, en 2024. Avec RENOVIA, structure spécifiquement dédiée à la rénovation et réhabilitation de bâtiments industriels ou à usage professionnel, Salini Immobilier a aussi diversifié ses activités tout d'abord en Ile de France, puis en région Auvergne-Rhône-Alpes. En collaboration avec l'ensemble des agences de Paris, d'Aix-en-Provence et Lyon, la toute jeune agence Grand sud-ouest, ouverte fin avril 2025, apportera une réponse de qualité aux clients avec une grande proximité locale sur des projets de bâtiments clés-en-main, promotion, rénovation et développement. Forte du succès rencontré par le concept de SQUARE en région parisienne, l'équipe présentera également son savoir-faire en développement de Village d'Entreprises.

Note aux rédacteurs : Des photos de Benoît Graisely sont disponibles sur demande.

En savoir plus sur Salini Immobilier : <https://www.salini-immobilier.com/>

Contact Salini Immobilier : Julia Bontour j.bontour@salini-immobilier.com +33 6 88 96 25 28

